**Менеджер по продажам**

Полный рабочий день

ЗП: 80 000 руб.

Опыт работы: 5 лет

**Опыт работы**

|  |  |
| --- | --- |
| Сентябрь 2019 – февраль 2022  3 года | **Менеджер по продажам**  ООО "ХХХ"  Поиск клиентов, формирование клиентской базы (компания первого года), выявление потребностей, презентация продукции, подготовка коммерческих предложений, оформление договоров, спецификаций, передача заявки на производство, оформление первичной документации, отгрузка продукции, контроль платежей. Работа в Битрикс, 1С.  Достижения: на втором месяце работы разобралась с тендерной документацией, оформила и выиграла тендер у крупного застройщика. За 9 месяцев работы принесла компании 7,5 млн рублей. |
| Сентябрь 2017 – февраль 2019  2 года | **Менеджер по продажам**  ООО "ННН"  Поиск клиентов, поддержание клиентской базы, коммерческие предложения, обслуживание VIP клиентов, стендист, организация выставок, анализ участия на выставке. Контроль дебиторской задолженности, оформление и контроль первичной документации в 1С. |

**Образование**

|  |  |
| --- | --- |
| 2016 | **Институт международных экономических связей, Москва**  Международный менеджмент, Менеджер по продажам |

**Знания и навыки**

Целеустремлённость, ответственность, умение собирать и анализировать информацию, умение расставлять приоритеты, ставить и выполнять поставленные задачи, находить конструктивные пути решения. Креативность, способность предложить нестандартные идеи и решения. Инициативность. Высокая работоспособность, легкообучаемость. Работа в команде.

Опыт делового общения и личных продаж.

Технические навыки: MS Windows, Word, Excel, PowerPoint, 1С: Торговля, 1С: Склад.

**Иностранные языки**

Английский — C1 — Продвинутый

Немецкий — A1 — Начальный

**Водительские права**

Категории B